UBIRACYR PIRES DA SILVA JUNIOR



[juniorpires0766@hotmail.com](mailto:juniorpires0766@hotmail.com)

Rua Luxemburgo, 93, Jardim Europa cep 18045 100- Sorocaba- SP

51 anos Casado 2 filhos. 15-998488888

ÀREA COMERCIAL/ VENDAS/ MARKETING

QUALIFICAÇÕES

Carreira desenvolvida nas áreas de Vendas e Marketing de empresas próprias, indústrias nacionais e multinacionais dos segmentos.

Automotivo, petroquímico e sucroalcoleiro.

Experiência com distribuição de medicamentos, trabalhando diretamente com proprietários de farmácia.

Grande experiência em buscar novas oportunidades de negócios em empresas, através do mapeamento do mercado e formalização

de parcerias.

Vivência na condução financeira e administrativa de empresas.

Vivência no exterior.

FORMAÇÃO Graduado em Direito – UNIP- Universidade Paulista- Sorocaba – 2004

ACADÊMICO Curso de Propaganda e Marketing - UNIP- Universidade Paulista- São Paulo

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

01/2011-01/2013 Triangulo Distribuidora de Petróleo

Empresa de grande porte com atuação em petroquímica e outros

Assessor Comercial, responsável pela assessoria comercial, visando novos negócios.

Gestão do relacionamento com bancos, fornecedores e prestadores de serviços orçamentos e assessoria externa.

Responsável pela captação de novos clientes visando o interior paulista.

09/00 – 08/06 TM Distribuidora de Petróleo (AXIAL)

Empresa de grande porte com atuação em petroquímica, etanol e outros

Assessor Comercial

Liderando vários colaboradores, responsável pela assessoria comercial, visando novos negócios.

Gestão do relacionamento com bancos, fornecedores e prestadores de serviços.

Elaboração de relatórios de negócio, orçamentos e assessoria externa.

Responsável pela captação de novos clientes visando o interior paulista.

09/96 – 08/98 PETROSUL DISTRIBUIDORA DE COMBUSTÍVEIS

Empresa de grande porte com atuação em petroquímica, etanol e outros

Assessor Comercial

Liderando vários colaboradores, responsável pelo desempenho e condução da área administrativa da rede de postos.

Gestão do relacionamento com bancos, fornecedores e prestadores de serviços.

Elaboração de relatórios de negócio, orçamentos e auditoria externa.

Responsável pela rede de postos.

08/85 – 02/88- NESTLÉ DO BRASIL LTDA.

Empresa multinacional suíça- Ramo alimentício

Promotor Sênior

Gestão do relacionamento com fornecedores e prestadores de serviços.

Elaboração de relatórios de negócios.

EXPOSIÇÃO INTERNACIONAL

Pesquisa mercadológica- Coréia do Sul- 1988, tempo-60 dias

2002 - CURSO

Consultoria e Treinamento- maximizando diferencial estratégico

Integração Consultoria e Treinamento 40 horas..

DESDE JÁ AGRADEÇO A ATENÇÃO.