***Jair Martins***

 Contato (47) 9696-7474

 jair.martins2@hotmail.com

OBJETIVO PROFISSIONAL: Área Comercial, Gestor, Supervisor, Vendedor

FORMAÇÃO: Superior em Gestão Comercial Incompleto – Faculdade Anhanguera Joinville

SINTESE PROFISSIONAL

Experiência em atividades comerciais, tais como: Planejamento de Vendas, Vendas Diretas, Fidelização de clientes, Desenvolvimento e Pesquisa de Mercado, Estratégias Comerciais para Propecção de Novos Negocios, Campanhas de Merchandising e Pós Vendas.

 Domínio em Negociações com empresas de grande porte para o desenvolvimento de novos negócios e recuperação de clientes.

Vivência Unidades de Negócios(Varejo, Atacado, Distribuidor, Indústria) .

Usuário de informática como: Windows, Office, Correio Eletrônico e Internet.

*EXPERIENCIA PROFISSIONAL*

*Daspeet Produtos Veterinarios Ltda*

Empresa de medio porte no segmentio nutrição animal

Cargo: Representante comercial 06/16 atual

Atividades desempenhadas: Comercialização da Ração Hills em agropecuarias e Pet shops em Joinville e região

 TITANIUMFIX – São José/SC

Empresa de grande porte no segmento odontológico de implantes e componentes

Cargo: Consultor de Negócios 09/2015 a 06/2016

**Atividades Desempenhadas:**  responsável poratendimento e consultoria a profissionais de odontologia na área de implantes e componentes protéticos e instrumentais cirúrgicos, e negociações comerciais atuando na venda/comercialização de implantes dentários, bio materiais, componentes e instrumentais cirúrgicos.

Responsável por Pós-Vendas; captação de novos clientes, atendimento aos cursos de especialização na área de odontologia, Hand´s On produtos

PetFort Distribuidora de produtos Pet Ltda.

*Representante comercial. Novembro 2013 a Julho 2015*

Vendas de produtos do segmento Pet para pet shops, clinicas do segmento e agropecuárias.

Machado Artigos de Pesca Ltda. Janeiro/2012 a Novembro 2013

(*Empresa de pequeno porte no segmento de caça e pesca*)

*Vendedor Externo*

Vendas de artigos de pesca para agropecuárias e lojas do segmento de pesca.

CIPATEX TECIDOS SITETICOS LTDA – Cerquilho/SP

Empresa de grande porte no segmento móveis e decoração

Cargo: Vendedor Externo 11/07 a 04/11

**Atividades Desempenhadas:** Mapeamento de mercado identificando os clientes em potencial; Apresentação do portfólio da empresa para fábrica de móveis e revendedores de tecido para o segmento moveleiro e fabricantes de embalagens plásticas, Realização de negociações e fechamento de vendas, Acompanhamento do pós-venda para geração de novos pedidos, e apresentação de resultados mensalmente informando ações em campo

CAJADINA TEXTIL - Joinville/SC

Empresa de pequeno porte no segmento têxtil

Cargo: Coordenador de Vendas 06/05 a 10/07

**Atividades Desempenhadas:**  Coordenação da equipe de vendas na região Sul e interior de São Paulo, planejamento comercial com previsão de vendas e meta, atendimento ao cliente identificando oportunidades para vendas, Monitoramento do mercado e análise da concorrência, Realização de relatórios comerciais e apresentação de resultados mensal, coordenação da equipe comercial com realização de treinamentos;